

## ERFOLG IST KEIN ZUFALL!

Kennen Sie Ihre Potenziale, sind Sie vorbereitet auf Veränderungen?  
Entwickelt sich Ihre Firma nach Ihren Vorstellungen?

### **POBC - SCAN** Unternehmensanalyse Systematischer Quick Check

#### **VISION - ZIELE - STRATEGIE**

Wohin möchte ich das Unternehmen führen?  
Sind wir vorbereitet auf Veränderungen?  
Gibt es geeignete, einfache Kennzahlen?

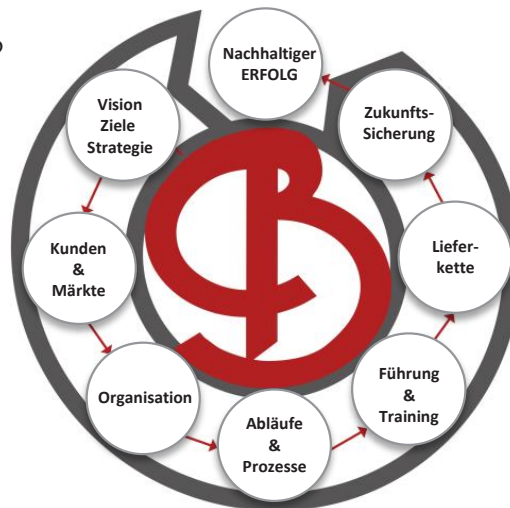
#### **KUNDEN & MÄRKTE**

Was unterscheidet uns vom Wettbewerb?  
Wie entwickeln sich Kundenbedarfe?  
(Qualität, Kosten, Schnelligkeit, Service)

#### **ORGANISATION**

Sind wir aktuell und für die Zukunft richtig  
aufgestellt? Wie funktioniert die  
Kommunikation an den Schnittstellen?

**NACHHALTIGER ERFOLG**  
Wie schnell kann Ihr Team auf Veränderungen  
reagieren?



#### **ZUKUNFTSSICHERUNG**

Was tun Sie um Ihr Unternehmen kontinuierlich  
weiterzubringen und zu verbessern?

#### **LIEFERKETTE**

Erfüllen die Lieferanten Ihre  
Erwartungen und unterstützen einen  
reibungslosen Prozess zum Kunden?

#### **FÜHRUNG & TRAINING**

Haben alle Mitarbeiter die richtige Praxis-  
Ausbildung, die richtigen Informationen, und  
das richtige Umfeld für optimale Leistung?

#### **ABLÄUFE & PROZESSE**

Laufen alle Prozesse reibungslos und zügig durch das Unternehmen?  
Oder kostet Ihnen das Nachfassen viel Zeit, Nerven und Geld?

**Aus einem systematischen Fragenkatalog zu den 8 Handlungsfeldern  
werden Zukunftspotenziale und Empfehlungen nach Prioritäten abgeleitet!**

Rene Czernosik  
Geschäftsführer

[rene.czernosik@pbc-consulting.at](mailto:rene.czernosik@pbc-consulting.at)  
M +43-(0)699-1104 2267

Richard Haimberger  
Geschäftsführer

[richard.haimberger@pbc-consulting.at](mailto:richard.haimberger@pbc-consulting.at)  
M +43-(0)676- 77 345 78

[www.pbc-consulting.at](http://www.pbc-consulting.at)